

PLUS consulting

Мы помогаем участникам частного и корпоративного бизнеса увидеть возможности и найти свои ниши в быстро меняющемся мире.

*Практический консалтинг,
нацеленный на результат*

Содержание

НАША МИССИЯ	3
НАПРАВЛЕНИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА	4
НАШИ КОМПЕТЕНЦИИ	5
ТРАНСГРАНИЧНЫЕ ПЛАТЕЖИ	13
ИСЛАМСКИЕ ФИНАНСЫ	15
КРИПТОИНДУСТРИЯ И ЦИФРОВЫЕ АКТИВЫ	16
УСЛУГИ ПО РАЗРАБОТКЕ ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ	17
ПРОВЕДЕНИЕ СТРАТЕГИЧЕСКИХ СЕССИЙ	18
РЫНКИ И АНАЛИТИКА	19
ВЗАИМООТНОШЕНИЯ МЕЖДУ КОМПАНИЕЙ И ГОСУДАРСТВОМ	20
НАМ ДОВЕРЯЮТ	22
НАША КОМАНДА	23
КОНТАКТЫ	25

Наша миссия

Миссия PLUS-consulting основывается на следующих простых принципах. Выступать надежным базисом для нашего Заказчика, обеспечивая его качественными и высокотехнологичными сервисами. Мы анализируем, познаём и затем действуем. Мы сводим вместе людей, способных бросить вызов сложившимся представлениям и осуществить именно те преобразования, которые необходимы. Мы помогаем клиентам развивать нужные компетенции и добиваться долгосрочных преимуществ. И вместе формируем будущее.



Направления сотрудничества



Наши КОМПЕТЕНЦИИ

- **ТРАНСГРАНИЧНЫЕ ПЛАТЕЖИ**
- **ЦИФРОВИЗАЦИЯ**
- **БОЛЬШИЕ ДАННЫЕ**
- **СТРАТЕГИЧЕСКИЙ КОНСАЛТИНГ**
- **УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ**
- **БИОМЕТРИЯ**
- **РЕЧЕВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ**
- **КИБЕРБЕЗОПАСНОСТЬ**
- **УПРАВЛЕНИЕ ИТ**
- **ЦИФРОВЫЕ ВАЛЮТЫ И ЦВЦБ**
- **ЭЛЕКТРОННОЕ ПРАВИТЕЛЬСТВО
E-Gov**
- **УПРАВЛЕНИЕ КАПИТАЛОМ /
PRIVATE BANKING**
- **СЛИЯНИЕ И ПОГЛОЩЕНИЕ**
- **ПЛАТЕЖНЫЕ СИСТЕМЫ**
- **СИСТЕМЫ МОМЕНТАЛЬНЫХ
(БЫСТРЫХ) ПЛАТЕЖЕЙ**
- **БАНКОВСКИЕ ТЕХНОЛОГИИ**
- **КОМПЛАЕНС**
- **МАЛЫЙ и СРЕДНИЙ БИЗНЕС**
- **АУТСОРСИНГ И АУТСТАФФИНГ**
- **КРИПТОБИЗНЕС**
- **ПРОЦЕССИНГ**
- **ОБОРУДОВАНИЕ**
- **РОЗНИЦА**
- **ЭЛЕКТРОННАЯ КОММЕРЦИЯ**
- **ПРОДАЖИ**
- **ЭКОСИСТЕМЫ**
- **КЛИЕНТСКИЕ МЕРОПРИЯТИЯ**
- **ВЗАИМООТНОШЕНИЯ МЕЖДУ
КОМПАНИЕЙ И ГОСУДАРСТВОМ**

ОТРАСЛИ КОМПЕТЕНЦИИ



РЕГИОНЫ и СТРАНЫ ПРИСУТСТВИЯ

АФРИКА, МЕНА (Ближний Восток и Северная Африка), БЕЛАРУСЬ, ИНДОНЕЗИЯ, КАЗАХСТАН, КЫРГЫЗСТАН, МОНГОЛИЯ, РОССИЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ, ТАДЖИКИСТАН, ТУРЦИЯ, УЗБЕКИСТАН.

ЦИФРОВИЗАЦИЯ

- Анализ направлений, подлежащих цифровизации
- Разработка стратегии цифровизации по выбранным направлениям
- Концепция Цифрового офиса
- Автоматизация бизнес-процессов и внедрение искусственного интеллекта
- Анализ внедрения облачных Data Centre и ИИ
- Разработка и построение экосистем
- Цифровая трансформация компании
- Сервисная модель работы компании
- Создание инновационной культуры
- Создание системы стратегических KPI
- Выделение непрофильных функций

ЦИФРОВИЗАЦИЯ ПОДДЕРЖИВАЮЩИХ ФУНКЦИЙ

- Роботизация бизнес-процессов (RPA)
- Чат-боты и ИИ для контакт-центров
- Системы биометрического доступа в цифровые технологии
- STP-диагностика процессов
- Операционные центры обслуживания
- Использование IoT для сокращения убытков, контроля внутренних функций и внешних сервисов

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ДЛЯ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ БИЗНЕСА И РЕГУЛЯТОРОВ

- Услуги в сегментах CBDC, блокчейн-решений и сфере обеспечения безопасности
- Верхнеуровневое консультирование по внедрению и применению блокчейн-технологий
- Внедрение white label CBDC-решения для регулятора с набором правил заказчика и интеграцией мировых стандартов регулирования

КЛЮЧЕВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ВНЕДРЕНИЯ CBDC КРИПТОВАЛЮТЫ

- Усиление финансовой стабильности и повышение эффективности национальной платежной системы
- Улучшение доступа к финансовым услугам для населения, включая сегменты, не охваченные банковским обслуживанием
- Повышение результативности противодействия финансовым преступлениям за счет прозрачности и высокого уровня отслеживаемости транзакций
- Повышение контроля денежной массы в обороте и эффективное управление денежно-кредитной политикой
- Цифровые валюты – практика разработки

БОЛЬШИЕ ДАННЫЕ

- Анализ и планирование хранилищ данных
- Data Governance и фабрики данных
- Создание кросс-процессов по управлению данными
- От управления функциями к управлению продуктами и данными
- Чистота и актуальность данных
- Риски при работе с Big Data и их оптимизация

УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ

- Анализ рисков и разработка/тестирование средств контроля
- Формирование контролей уровня бизнес-приложений
- Операционные риски и ИТ-методики, нормативные документы, системы учета
- Системы мониторинга AML
- Антифрод-системы

ВНЕДРЕНИЕ И ВЫБОР ИТ-РЕШЕНИЙ

- Аудит и анализ существующих ИТ-решений
- Анализ рисков и разработка/тестирование средств контроля
- Критические риск-индикаторы (KRI)
- Анализ уязвимостей для различных сценариев применения биометрических технологий / разработка независимых программ и методик испытаний
- Независимое исследование и тестирование голосовых роботов / разработка независимых программ

ПЕРСОНАЛ

- Платформа для автоматизации процессов и управления талантами
- Цифровой профиль и личный кабинет сотрудника
- Анализ и оптимизация корпоративной культуры
- Выделение ресурсов: outsourcing & outstaffing
- Выстраиваем систему KPI сотрудников, отчетность, порядок оплаты
- Коучинг топ-менеджеров



АУДИТ ИТ

- Анализ и повышение эффективности ИТ
- Оценка зрелости ИТ-процессов
- Оценка СВК в области ИТ
- Комплаенс аудит SOX ИТ-контролей
- Оценка эффективности автоматизированных контрольных мер в бизнес-приложениях
- Аудит ИТ в рамках цифровой трансформации
- Аудит ИТ-инфраструктуры

ОПТИМИЗАЦИЯ БИЗНЕС-ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОТДЕЛЕНИЙ

- Оптимизация филиальной сети банка (ЦК, КРІ, бюджет)
- Увеличение продаж в филиалах
- Анализ клиентского опыта
- Расчет окупаемости продуктов, оптимизация себестоимости транзакций
- Экосистема бизнес-сервисов
- Оптимизация административных расходов
- Системы оценки клиентских отношений – NPS
- Банковское кассовое оборудование
- Предоставление сервисов другим банкам, организациям
- Принципы OPEN BANKING

КИБЕРБЕЗОПАСНОСТЬ

- Пентесты и анализ защищенности
- Повышение осведомленности в области ИБ
- Аудит по требованиям и стандартам государства и международных организаций, в т. ч. PCI DSS, SWFT
- Методология моделирования рыночных рисков, интегрирующая принципы Базель III.5
- Поставка ПО: обучение, управление идентификацией, системы управления информационной безопасностью и событиями безопасности (SIEM)
- Обучение и внедрение корпоративной культуры по ИБ
- Независимое исследование и тестирование биометрических технологий и подсистем обнаружения атак
- Риски социальной инженерии

АУДИТ КИБЕРБЕЗОПАСНОСТИ:

- Аудит продуктовой линейки, защищенности каналов, процедур управления киберрисками, используемых антифрод-систем, диспутных политик и процедур в соответствии с правилами платежных систем
- Консультирование, разработка внутренней нормативно-регуляторной и операционной документации в части антифрод и комплаенс политики и процедуры (эмиссия, торговый эквайринг)
- Анализ эффективности антифрода и управления рисками, аудит нормативно-договорной базы



ПРОДАЖИ БАНКОВ, МСБ, РИТЕЙЛ

- Тестирование сотрудников клиентских подразделений по направлениям клиентоориентированности и продаж
- Организация высокоэффективной системы продаж
- API для агентов по полному циклу подачи и обработки заявок на получение кредитов
- API для агентов по полному циклу выпуска и обслуживания банковских карт
- Построение вторичных продаж на базе данных в CRM
- Сопутствующие кросс-продажи с использованием данных CRM: потребкредиты, карты, инвестиции

МСБ

- Особенности банковских и финансовых продуктов для МСБ
- Открытие вклада через мобильный банк
- Развитие пакетных нефинансовых сервисов и услуг

ДЕПОЗИТЫ

- Взаимозависимые депозитные продукты
- Управление депозитными / привлекаемыми ресурсами

РОЗНИЧНЫЕ КРЕДИТЫ

- Канал продаж потребкредитов и кредитных карт
- Автоматизация процессов кредитного конвейера
- Автоматизация функций бэк-офиса и андеррайтинга
- Автоматический выпуск дебетовой банковской карты при выдаче кредита

ЭЛЕКТРОННАЯ КОММЕРЦИЯ

- Изучение рынка, анализ конкурентов
- Юридическое сопровождение бизнеса
- PR-поддержка, организация мероприятий и маркетинг
- Интернет-эквайринг
- Площадки продаж: магазины, маркетплейсы, аффилиатные
- Расчетные модели



РОЗНИЧНЫЕ РИСКИ

- Анализ риска канала привлечения клиентов
- Процессы Collection – оптимизация, выстраивание и автоматизация
- Лучшие практики работы андеррайтеров (методики андеррайтинга)
- Модель тестирования новых гипотез Системы принятия решений
- Инструменты антифрода при реализации дистанционных продаж

МЕРОПРИЯТИЯ

- Разработка концепции проведения мероприятия: форума, бизнес-завтрака, бизнес-миссии, вебинара
- Экспертное сопровождение
- Цифровое оформление

ЛОЯЛЬНОСТЬ

Программы лояльности, подписки и платформы вовлечения:

- Разработка концепции и стратегии
- Аудит программ лояльности, выявление зон роста, оптимизации механик и инструментов управления клиентским поведением
- Бенчмаркинг: исследование лучших международных практик (кейс-стади) в соответствии с совместно утверждаемыми критериями, обзор кросс-индустриальных трендов, разработка перечня персональных рекомендаций по развитию продуктов программ лояльности компании
- Экспертное сопровождение по операционным и стратегическим аспектам на стадии разработки и внедрения, управления или развития и модернизации
- HR-поддержка внедрения программ лояльности - создание учебных треков, подготовка учебных материалов, помощь в найме и аттестации специалистов

КАРТЫ

- Удаленная идентификация
- Эмиссия карт в цифровом формате (стратегия реализации продукта)
- Сервис уведомления клиентов по выпуску карты
- Международные карты и тарификация по карточной программе
- Создание линейки продуктов для премиальных клиентов

ОПТИМИЗАЦИЯ ПРОЦЕССИНГА, СЕТИ УСТРОЙСТВ САМООБСЛУЖИВАНИЯ

- Процессинг inhouse или аутсорсинг – варианты выбора
- Проведение аудита достаточности / потребности сети, исходя из требуемого функционала
- Внедрение P&L канала
- Измерение и установка KPI: эффективность сети, доступность сети и claim rate
- Создание геомодели для максимально эффективного размещения сети
- Доступность сети и оборудования

ИНВЕСТИЦИИ И ЮРИДИЧЕСКОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ

- Привлечение финансирования (выпуск цифровых финансовых активов, акций, в том числе IPO, облигаций)
- Структурирование корпоративных сделок и взаимоотношений (создание совместных предприятий, корпоративных договоров, сделки M&A)
- Оформление прав интеллектуальной собственности
- Юридическое сопровождение создания мобильных приложений, платформ, метавселенных
- Сопровождение включения в реестр операторов информационных систем по выпуску ЦФА
- Сопровождение включения в реестр операторов инвестиционных платформ
- Управление капиталом и personal banking
- Взаимоотношения между компанией и государством

ТРАНСГРАНИЧНЫЕ ПЛАТЕЖИ, УСТАНОВЛЕНИЕ КОРОТКОШЕИЙ

- Консультации по открытию корреспондентских счетов
- Ведение клиента по открытию счета
- Установление отношений для открытия счетов между банками
- Трансграничные межбанковские платежные системы CIPS, СПФС (через Сервис-бюро), SWIFT. Консультации по подключению
- Обучение ведению короткошеий



ТРАНСГРАНИЧНЫЕ ПЛАТЕЖИ

КОНСУЛЬТИРОВАНИЕ И ПОМОЩЬ

- **Для банков из Российской Федерации:** Консультирование и помощь в решении вопросов трансграничных платежей, в том числе в поиске надежных партнеров-банков в области установления корреспондентских отношений.

- Проведение переговоров с потенциальными банками-партнерами на всех этапах открытия корреспондентского счета, сопровождение процесса заключения договора.
- Открытие корреспондентских счетов в разных валютах на Ближнем Востоке, Китае и в ряде стран ЮВА для юридических и физических лиц.
- Экспертное заключение по вопросу открытия корреспондентских счетов и подключения вашего банка к трансграничной межбанковской платежной системе в юанях CIPS, СПФС (через Сервис-бюро), SWIFT.

- **Для компаний и корпораций из Российской Федерации:** Решение различных вопросов в организации трансграничных платежей.

- Переводы между собственными счетами за рубеж и обратно
- Платежи за рубеж и обратно, оплата экспортных и импортных контрактов
- Конвертация по лучшему межбанковскому курсу при переводах за рубеж
- Открытие брокерских счетов за рубежом
- Выплата дивидендов с российской компании на зарубежный счет и наоборот
- Возврат займов и сбор иной задолженности
- Платежи за покупку любых активов за рубежом, в том числе недвижимости, акций и т. д.
- Анонимизация и защита инвестиций через трастовые и ячеистые структуры
- Открытие компаний за рубежом, в том числе филиалов, представительств, несвязанных компаний

- Построение собственной платежной инфраструктуры для банков и крупных клиентов: телеком, ИТ-компании, маркетплейсы и интернет-магазины.

- **Для банков и компаний стран СНГ:** консультирование и помощь в управлении активами и пассивами, внутреннее казначейство, глобальные рынки

- Расширение сети корреспондентских отношений, увеличение возможности банка на денежном рынке и на рынке платежей. Открытие корреспондентских счетов в банках Европы, Эмиратов, Китая, СНГ.
- Открытие лимитов в международных финансовых институтах. В том числе для конверсионных операций. Оптимизация расходов на валютнообменные операции за счет установления отношений с глобальными финансовыми организациями и брокерами.
- Кэш менеджмент. Оптимизация объема наличности в кассах и банкоматах с целью минимизации расходов на транспортировку и хранение наличных и максимизации доходов от размещения свободной ликвидности. Организация покупки наличной валюты по лучшему курсу.
- Привлечение финансирования от международных фондов, институтов развития и коммерческих банков для финансирования новых и существующих проектов банка.
- Управление активами и пассивами. Разработка методологии FTP кривой и рекомендации по аналитическому учету активов и пассивов.
- Модели оценки свободной ликвидности, в том числе модели УПО (условно-постоянных остатков). Разработка инвестиционной декларации для размещения свободной ликвидности, которая существенно повысит эффективность активов банка. Помощь в формировании торговой книги. Открытие брокерских счетов для покупки облигаций на международных рынках.
- Помощь в получении или улучшении международных рейтингов, подготовка подготовительной документации, подача заявки, оптимизация баланса Банка.
- Открытие брокерских счетов за рубежом
- Открытие компаний за рубежом, в том числе филиалов, представительств, несвязанных компаний
- Построение собственной платежной инфраструктуры для банков и крупных клиентов



Исламские финансы

ИСЛАМСКОЕ ПРАВО и БИЗНЕС

- Разработка финансовых продуктов, соответствующих нормам ислама, а также корректировка существующих продуктов
- Обучение персонала Заказчика по темам исламских финансов в целом и по темам, имеющим отношение к продуктам в частности.
- Консультирование Заказчика по стратегиям маркетинга и продвижения продукта, соответствующего нормам ислама.
- Организация внешнего шариатского контроля компании



Криптоиндустрия

И ЦИФРОВЫЕ АКТИВЫ

БАНКИ И КРИПТОБИРЖИ

- Консультирование физических и юридических лиц по всем вопросам, связанным с криптовалютой
- Организация и проведение обучения для компаний
- Выбор банка для продажи и покупки криптовалюты (фиатные транзакции)
- Помощь с открытием счета
- Структурирование сложных сделок
- Консультирование и помощь компаниям-нерезидентам по операциям с криптовалютами

ЮРИДИЧЕСКИЕ И КОМПЛАЕНС ВОПРОСЫ

- Выбор юрисдикции для криптопроекта
- Особенности разных юрисдикций мира в части работы с криптовалютами
- Профессиональный перевод специализированных документов (криптоматика)
- Помощь с открытием криптобирж и получением лицензий на площадке МФЦА
- Юридическое сопровождение сделок под ключ
- Помощь с прохождением процедур банковского комплаенса
- Due diligence партнеров и проектов
- Налогообложение криптодоходов
- Лицензирование майнеров
- Валютное регулирование
- Выпуск цифровых финансовых активов и утилитарных цифровых прав
- Подготовка и сопровождение законопроектов, связанных с регулированием цифровых прав
- Юридическое сопровождение платформ, на которых осуществляется выпуск цифровых прав

ТОКЕНИЗАЦИЯ

- Выбор биржи для токенизации
- Помощь с поиском партнеров и потенциальных инвесторов
- Написание Whitepaper
- Процесс токенизации под ключ



Программное обеспечение

УСЛУГИ ПО РАЗРАБОТКЕ

ЗАКАЗНАЯ РАЗРАБОТКА

- Создание технических заданий
- Внедрение специалистов для разработки
- Контроль и приемка разработанных решений
- Помощь с переходом на микро сервисную архитектуру
- Структурирование сложных систем
- Консультирование и помощь в выборе предоставленных на рынке решений

УСЛУГИ АУТСОРСИНГА И АУТСТАФФИНГА ПЕРСОНАЛА

- Выбор специалистов в зависимости от требований заказчика
- Гибкие подходы к ценовой политике
- Возможность привлечения команд от двух человек
- Помощь в быстрой адаптации и замене кадров
- Большой штат специалистов уровня mid+
- Возможны разовые работы, тестирования, приемок, аудита и иных услуг по требованиям Заказчиков

ВНЕДРЕНИЕ ГОТОВЫХ СЕРВИСОВ

- Выбор готовых сервисов для внедрения
- Уменьшение стоимости и сроков на внедрение
- Написание проектной документации
- Процесс подготовки команд и обслуживания внедряемого программного обеспечения



Проведение стратегических сессий

Комплексная организация и проведение стратегических и форсайт-сессий, модерирование сессий. Подготовка аналитических данных о рынке и тенденциях в отраслях. Визуализация данных.

Наша команда обладает опытом проведения множества успешных стратегических сессий, которые легли в основу разработки прорывных стратегий. Наши клиенты – топовые банки и компании мира.

Уникальная методика проведения стратегических сессий для разработки корпоративной стратегии состоит из 4 сессий, затрагивающих ключевые слои работы бизнеса – от кадров до финансов.

Примеры запросов на стратегическую сессию от наших клиентов:

- «Разработать стратегию роста компании»
- «Провести стратегическую сессию с командой»
- «Провести сессию по новым продуктам»
- «Разработать стратегию и план развития нового бизнеса»
- «Выйти на новые рынки сбыта, разработать международные стратегии»

Наша команда может обеспечить не только проведение успешной прорывной стратегической сессии, но и, в случае необходимости, реализовать разработку стратегического плана, стратегии или бизнес-модели. При этом мы можем не только обеспечить разработку корпоративной стратегии, но и реализовать разработку стратегии по отдельным бизнес-юнитам и направлениям работы (например, стратегия розничного бизнеса, стратегия МСБ, стратегия корпоративного бизнеса), по отдельным функциональным областям (например, маркетинговая, продуктовая, цифровая или кадровая стратегия или стратегия управления рисками).

Самое важное отличие нашей команды от других представленных на рынке – мы можем обеспечить весь путь от организации и проведения стратегической сессии до разработки и внедрения стратегии и построения контроля ее реализации.



Рынки и аналитика



- Изучение/оценка объема рынка, исследования конкурентного окружения
- Изучение потребителей, поиск unmet needs, разработка новых и адаптация к рынку существующих товаров и услуг
- Сегментационные исследования
- Исследования покупательского поведения, разработка ритейл-стратегии
- Ценовые исследования – определение оптимальной цены
- Тестирование коммуникационных материалов – разработка коммуникационной стратегии
- Адаптация брендов / коммуникационных материалов
- Оценка эффективности рекламной кампании

Взаимоотношения между компанией и государством

PLUS Group – хорошо известен бизнес-сообществу стран Центральной Азии. PLUS Group провел более 50 международных тематических форумов под брендом «ПЛАС-Форум» в столицах стран ЕАЭС и СНГ. Наши мероприятия проходят под эгидой ключевых государственных структур и организаций, в том числе с участием премьер-министров стран, отраслевых министров и руководителей национальных банков. На них выступают с оценками текущей ситуации в стране лидеры профессиональных объединений и ассоциаций, руководители крупнейших отраслевых предприятий и банков.

Мы обладаем необходимыми и достаточными возможностями для установления и управления долгосрочными отношениями между частными и государственными структурами, выстраивание позитивного имиджа организации, повышения лояльности со стороны представителей власти, чтобы достичь бизнес-целей.

Наше предложение по созданию положительного образа бренда через Government Relations (GR) делают взаимоотношения между бизнесом и чиновником более прозрачными за счет проведения социально-направленных мероприятий, организации работы экспертных советов, вовлечения медиа и общества.

Мы действуем в интересах крупных компании и финансово-промышленные группы, поскольку эта деятельность требует существенных материальных и интеллектуальных ресурсов с целью создания позитивной бизнес-среды, социальной инфраструктуры, общественного мнения.

Мы помогаем формировать, поддерживать и развивать долгосрочные отношения с органами власти, регулирующими сферу деятельности компании, выстраивать оптимальную схему коммуникаций сотрудников компании и чиновников для продвижения собственной позиции компании.

Мы участвуем в решении стратегических и тактических задач для развития бизнеса путем создания благоприятных условий. Этот блок задач подразумевает влияние на принятие нормативно–правовых актов и законов с помощью профессиональных объединений, отраслевых ассоциаций, что помогает в решении отраслевых задач в целом.

В своей работе мы предлагаем несколько этапов GR-деятельности:

- **МОНИТОРИНГ** – изучение нормативно-правовой базы, отдельных актов и законопроектов, отслеживание внешней и внутренней политики государства.
- **АНАЛИТИКА** – анализ соответствия деятельности заказчика интересам и предписаниям государства. Определение влияния законодательства на производственную деятельность.
- **ПОСТАНОВКА ЦЕЛЕЙ И ЗАДАЧ** – например, выдвижение инициативы по правкам в законопроектах или объединение с другими предпринимателями, ассоциациями.
- **РАЗРАБОТКА ДЕЙСТВИЙ** – подключение к решению поставленной задачи других подразделений компании – юридического, регионального развития, кадрового. Подготовка списка необходимых контактов, определение четкой иерархии органов власти и администрирования, подготовка справочных и аналитических материалов от компании для представителей госорганов, подготовка текстов официальных писем, подготовка плана участия в общественных мероприятиях, продвижение в СМИ интересов компании.
- **РЕАЛИЗАЦИЯ и КОНТРОЛЬ** – создание формы внутренних отчетов по GR. Ведение соответствующего раздела на сайте, соцсетях компании с фотоотчетами и репортажами.

Наши специалисты обладают достаточным опытом и навыками для входа (вывода вашей компании) на новый рынок, налаживание коммуникации между сотрудниками компании и чиновниками; осуществление взаимодействия с профильными отраслевыми ассоциациями; проведение мониторинга деятельности органов власти; участие в организации мероприятий и работе консультативных советов при органах государственного управления.

Нам доверяют

Мы имеем доступ к уникальным талантам. Наш многолетний опыт на рынке – это база, исчисляемая несколькими тысячами профессионалов с глубокой экспертизой. Для любой Вашей задачи у нас найдутся профессионалы высочайшего уровня, даже если интересующая Вас тема редка и малодоступна.



и другие компании



Наша команда

PLUS Consulting является одним из продуктов дальнейшего развития PLUS Group. Нашу команду знают более 30 лет. Она постоянно пополняется привлекаемыми экспертами и специалистами в самых различных областях цифровизации, финансово-банковской деятельности, торгового ритейла, электронной коммерции, финтехе.

Компания видит, знает и понимает потребности постоянно меняющейся, трансформирующейся конкурентной среды ритейла и телекома, новых направлений цифровизации госсервисов, синергии финтехе и бурного роста экосистем.

Для придания правильного направления бизнесу, интеграции новых процессов в сложившуюся систему требуется знание и понимание текущих процессов и широкое видение перспектив развития. Именно на это и направлены усилия нашей консалтинговой группы.



Мы предлагаем широкий спектр услуг для компаний, банков и микрокредитных организаций, включая:

- **разработку и внедрение корпоративной стратегии,**
- **цифровую трансформацию,**
- **оптимизацию и автоматизацию бизнес-процессов,**
- **цифровой маркетинг,**
- **внедрение гибкой методологии по управлению ИТ-проектами,**
- **управление изменениями,**
- **обучение топ-менеджмента,**
- **многое другое.**

Постоянное общение с передовым опытом и тенденциями в рамках PLUS-Форумов также позволяет PLUS Consulting активно следить за последними тенденциями и инновациями, чтобы предлагать клиентам самые актуальные и эффективные решения.



Контакты

ПО ВОПРОСАМ СОТРУДНИЧЕСТВА



Константин Гризов

Управляющий партнёр



+998 91 774 58 50



konstantin@plus-alliance.com



www.plus-consulting.org

